// MultiAtlas · 2026

~ multiatlas presentar --global

Software, webs e IA que trabajan para tu negocio.

Lo que hacemos, lo que ya funciona en empresas reales y lo que podemos hacer por la tuya.

En marcha hoy — status

CRM de avisos, técnicos y cobros	EN PRODUCCIÓN
Publicidad medida hasta la factura	EN PRODUCCIÓN
Cinco webs de servicios técnicos	EN PRODUCCIÓN
Mercado de averías para técnicos	EN PRODUCCIÓN
Tienda de 29.000 recambios	EN PRODUCCIÓN
Tienda y pedidos de un vivero	EN PRODUCCIÓN
Ponencia web con atril	EN PRODUCCIÓN

// Quiénes somos

Una empresa tecnológica que hace el software, la web y la publicidad de tu negocio. Y lo mantiene.

01

Software a medida y automatización: el trabajo repetitivo lo hace el programa

02

Webs y tiendas online rápidas, preparadas para Google y para la IA

03

Publicidad en Google y en Meta, medida hasta la venta

04

Todo alojado en nuestros servidores en España, vigilado cada día

// El problema

Una agencia para la web, otra para los anuncios, un Excel para los avisos... y nadie sabe qué trae clientes.

01

Lo juntamos todo: web, anuncios y programa hablan entre sí

02

Cada contacto llega con su origen y se sigue hasta la factura

03

Antes de construir, calculamos si te sale a cuenta

// Qué hacemos

Lo que hacemos. Empezamos por lo que más te devuelve.

webs

Webs que traen clientes

Webs rápidas en el móvil, preparadas para Google y para las respuestas de la IA.

4 CASOS

publicidad

Publicidad medida

Google y Meta, medidos hasta el trabajo facturado, no hasta el clic.

2 CASOS

crm-a-medida

CRM a medida

El programa de tu empresa: avisos, técnicos, cobros y lo que deja cada trabajo.

3 CASOS

apps-ia

Apps con IA

Apps de gestión a tu medida, con inteligencia artificial donde de verdad ahorra trabajo.

2 CASOS

atencion-ia

Atención al cliente con IA

Un asistente que responde a tus clientes con lo que tú le enseñas.

marketplaces

Marketplaces

Plataformas que juntan a clientes y profesionales y cobran solas.

1 CASO

marca-personal

Marca personal

Web, ponencias y presentaciones para ponentes y profesionales.

1 CASO

comercio-electronico

Comercio electrónico

Tiendas con catálogos grandes cargados desde las tarifas y precios que se calculan solos.

3 CASOS

business-os

Business OS

El sistema con el que funciona MultiAtlas, para otras agencias.

1 CASO

// En números

Cifras reales, con su fecha y su fuente.

Grupo EVOMANT

2.584

avisos llevados en el programa

Grupo EVOMANT · a 9-oct-2026

EURORECA

28.931

productos publicados en la tienda

EURORECA · del 2 al 17-oct-2026 (15 días)

Grupo EVOMANT

1 de cada 3

contactos de Meta acabó en un trabajo con factura (45 de 141)

Grupo EVOMANT · 5-ago a 8-oct-2026, una marca

Grupo EVOMANT

< 2 s

en verse la página principal para 3 de cada 4 visitantes reales (4 webs)

Grupo EVOMANT · 28 días hasta el 12-ago-2026

MultiAtlas

190

encargos por escrito, 97 ya cerrados con verificación

MultiAtlas · del 26-mar al 23-oct-2026

MultiAtlas

40

vigías automáticos, 40 de 40 en verde

MultiAtlas · 16-oct-2026

// 01

Lo que ya funciona

Casos reales, en marcha hoy. Y lo que está en camino, dicho como tal.

// Caso 01 / Servicios técnicos a domicilio / CRM a medida

Cada aviso, del anuncio al cobro, en un solo sitio.

Grupo EVOMANT EN PRODUCCIÓN

El problema

Cinco marcas de climatización y calderas llevadas con una hoja central y WhatsApp: no se sabía de dónde entraba cada aviso ni cuánto dejaba.

Qué construimos

- ✓ Los avisos entran solos desde las webs, la centralita y Google, sin duplicados
- ✓ El técnico recibe el aviso en Telegram y lo acepta con un botón, sin instalar nada
- ✓ Cierre desde el móvil: forma de pago, materiales, importe y foto

resultado_medido.log

0,25 €
de desvío al repartir todo el gasto de publicidad del mes entre sus avisos
agosto de 2026

2.584
avisos llevados en el programa
a 9-oct-2026

98 %
de los contactos de Google Garantizado entran solos como aviso
14-ago a 13-oct-2026

// Caso 02 / Servicios técnicos a domicilio / Publicidad medida

Publicidad medida hasta el trabajo facturado, no hasta el clic.

Grupo EVOMANT · EN PRODUCCIÓN

El problema

Saber qué anuncios traen trabajos de verdad, no solo contactos, para poner el dinero donde rinde.

Qué construimos

- ✓ Campañas en Google y en Meta con cada contacto cruzado con su aviso y su trabajo en el CRM
- ✓ Google Garantizado conectado al CRM: cada llamada entra sola como aviso
- ✓ Conversiones enviadas a Meta desde nuestro servidor, además del navegador

resultado_medido.log

1 de cada 3
contactos de Meta acabó en un trabajo con factura (45 de 141)
5-ago a 8-oct-2026, una marca

82 €
de anuncio por cada trabajo facturado en Meta
5-ago a 8-oct-2026, una marca

16 %
de los avisos de Google Garantizado acabó en trabajo finalizado
14-ago a 13-oct-2026

// Caso 03 / Servicios técnicos a domicilio / Webs que traen clientes

Cinco webs propias que se ven en menos de 2 segundos en el móvil.

Grupo EVOMANT EN PRODUCCIÓN

El problema

Webs lentas en el móvil, que es desde donde llama quien tiene una avería, y sin saber qué contacto venía de dónde.

Qué construimos

- ✓ Cinco webs nuevas en nuestro servidor, una por marca
- ✓ Ajuste de velocidad en el móvil: menos peso y nada de vídeo que no se ve
- ✓ Cada contacto llega con su origen: qué anuncio o qué búsqueda lo trajo

resultado_medido.log

< 2 s

en verse la página principal para 3 de cada 4 visitantes reales (4 webs)

28 días hasta el 12-ago-2026

-57 a -70 %

de tiempo de carga del contenido principal en el móvil tras el ajuste

11-oct-2026, 3 webs

60

contactos por el formulario de una sola de las webs, además de las llamadas

28 días hasta el 19-sep-2026

// Producto 04 / Oficios y reparaciones / Marketplaces

Un mercado de averías donde el técnico compra solo el aviso que quiere.

TopManitas EN PRODUCCIÓN

El problema

Que quien tiene una avería encuentre técnico rápido, y que el técnico no pague por contactos que se reparten entre varios.

Qué construimos

- ✓ El cliente publica la avería gratis, con su móvil verificado por SMS
- ✓ El técnico compra el aviso en exclusiva con su saldo
- ✓ Recarga con tarjeta y factura automática con QR, registrada en Hacienda a través de un intermediario autorizado

// Caso 05 / Recambios de climatización y calderas / Comercio electrónico

Casi 29.000 productos en una tienda nueva, en 15 días.

EURORECA EN PRODUCCIÓN

El problema

Vender decenas de miles de recambios sin almacén propio, con el precio y el margen bajo control y sin teclear el catálogo a mano.

Qué construimos

- ✓ Catálogo cargado desde los catálogos y tarifas de sus proveedores, con el precio calculado por reglas de margen
- ✓ Buscador propio por referencia, marca y modelo, que no se frena con el tamaño del catálogo
- ✓ Códigos de error de calderas con botón a la pieza que lo arregla

resultado_medido.log

28.931
productos publicados en la tienda
del 2 al 17-oct-2026 (15 días)

265
códigos de error de calderas, de 10 marcas
a 16-oct-2026

Lo que ya funciona

// Caso 06 / Vivero mayorista / Webs que traen clientes

Del teléfono y el mostrador a una tienda con panel de pedidos propio.

Un vivero mayorista EN PRODUCCIÓN

El problema

Los pedidos de profesionales y particulares llegaban por teléfono y mostrador, y el catálogo no estaba en internet.

Qué construimos

- ✓ Web y tienda a medida con doble tarifa: precio profesional y precio particular
- ✓ Panel de pedidos y clientes, con los pedidos de la web, del mostrador y del teléfono en el mismo sitio
- ✓ Aviso por correo al vivero de cada pedido y cada mensaje

// Caso 07 / Ponentes y formadores / Marca personal

Una ponencia que se proyecta, se descarga y se recuerda.

Un ponente y formador EN PRODUCCIÓN

El problema

Dar una ponencia de 35 minutos en un congreso internacional con 57 diapositivas, sin perderse, y que el público se la lleve después.

Qué construimos

- ✓ Presentación web con dos ventanas sincronizadas: la limpia para el proyector y la del atril, con notas y cronómetro
- ✓ PDF y PowerPoint generados de la misma presentación, sin las notas del ponente
- ✓ Código QR en la última diapositiva para que el público se la descargue

// Caso 08 / Servicios a domicilio / Apps con IA

Altas, ofertas, contratos y nóminas en un solo panel.

Una empresa de servicios a domicilio EN PRODUCCIÓN

El problema

Cada currículum se tecleaba a mano en la ficha y cada alta pedía llamadas, hojas de cálculo y correos de confirmación.

Qué construimos

- ✓ Bolsa de currículums: la candidata sube su CV y la ficha se rellena sola para revisarla
- ✓ Búsqueda de candidatas por zona, experiencia y coche, con el motivo de cada propuesta
- ✓ Contratos de 5 tipos con firma, y nóminas por envío masivo con comprobante

resultado_medido.log

98
trabajadoras en alta gestionadas desde la app
14-oct-2026

136
clientes activos en la misma herramienta
14-oct-2026

// Producto 09 / Agencias de marketing y desarrollo / Business OS

Una agencia que funciona con su propio sistema operativo.

MultiAtlas EN PRODUCCIÓN

El problema

Decenas de webs, campañas y clientes a la vez: lo que depende de la memoria de alguien acaba fallando un viernes por la tarde.

Qué construimos

- ✓ Agentes de IA que programan cada proyecto con encargos por escrito y verificación antes de cerrar
- ✓ Vigías que comprueban cada día webs, copias, certificados y formularios, y avisan al móvil
- ✓ Correo con IA que deja la respuesta escrita en el hilo; envía siempre una persona

resultado_medido.log

190
encargos por escrito, 97 ya cerrados con verificación
del 26-mar al 23-oct-2026

40
vigías automáticos, 40 de 40 en verde
16-oct-2026

17 de 17
informes mensuales enviados a clientes sin un error
1-oct-2026

// Testimonio · CRM de avisos, técnicos y cobros

> «Con MultiAtlas tenemos los avisos de todas nuestras marcas en un solo sitio: entran desde la web, le llegan al técnico al móvil y no se nos pierde ninguno. Y por primera vez sabemos qué nos trae cada campaña.»

— Luis Miguel, gerente del Grupo EVOMANT

// 02

Cómo trabajamos

Estudio, fases con su prueba, servidores propios y medición cada mes.

// Cómo trabajamos

Cuatro pasos, siempre los mismos.

paso_1

01

Estudio

Antes de construir, calculamos qué cuesta y qué te devuelve.

paso_2

02

Construcción por fases

Cada fase se entrega y se prueba antes de darla por buena.

paso_3

03

Servidores propios

Lo alojamos en España y lo vigilamos cada día.

paso_4

04

Medición cada mes

Un informe mensual y mejoras con los datos delante.

// Cómo se paga

Tu software, por cuota o por licencia. Nunca te quedas solo con él.

01

Una cuota al mes: lo mantenemos, lo alojamos y lo mejoramos

02

La puesta en marcha se presupuesta aparte, con el estudio delante

03

Tu web, tu dominio y tus datos son tuyos

// Lo que viene

Y lo que podemos hacerte.

Cualquier negocio con clientes que preguntan

PODEMOS HACERTE

Asistente de atención con IA

Un asistente que responde a sus clientes *con lo que usted le ha enseñado*.

Centros hípicos

MAQUETA

App para centros hípicos

Cuadra, escuela y clases de un centro hípico, *en el móvil*.

Obradores y pastelerías

PODEMOS HACERTE

Pedidos y stock para un obrador

Encargos por internet, *stock al día* y sin WhatsApp a las once de la noche.

// Siguiente paso

¿Hablamos de tu negocio?

Te enseñamos qué podemos hacer por ti, con números de tu sector y sin compromiso.

Escanee

multiatlas.net